

Wir sind leistungsstark, flexibel und inhabergeführt - damit profitieren Kunden und Mitarbeiter von flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sowie von kontinuierlichen Investitionen in qualifiziertes Personal, Maschinentechnik und neuen Verfahren. Abgestimmt auf individuelle Kundenanforderungen, fertigen wir zylindrische Rohrschlängensysteme, Flachschnagen, Rohrbogen, Rohrspools sowie spezielle Komponenten für die Kraftwerkstechnik. Unsere Kunden schätzen besonders das gebündelte Know-how zahlreicher Ingenieure und Techniker, die die Anforderungen der verschiedenen Branchen ganz genau kennen. Qualifizierte Mitarbeiter sorgen dabei für eine schnelle und qualitätsorientierte Produktion. So entstehen in diversen Tätigkeitsfeldern zum Teil hochkomplexe Systeme und Komplettlösungen für Groß- und Petrochemie, Chemieapparate-Zulieferer, Öl- und Gasindustrie, Lebensmittel- und Pharmaindustrie oder Kraftwerkstechnik.



Für unseren Standort in Nistertal suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Lösungen und Anwendungen der Rohrschweiß- und -biegetechnik in den Bereichen verfahrenstechnischer Anlagen, Rohrleitungsbau und Rohrbögen
- Beratung und Betreuung von Deutschen und Europäischen Kunden in der Petrochemie, Kraftwerkstechnik, Chemie- oder Lebensmittelindustrie
- Gewinnung von neuen Kunden
- Auf- und Ausbau von Geschäftsbeziehungen zu Bestandskunden
- Planung und Realisierung von Vertriebsmaßnahmen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium (Master) oder Techniker Ausbildung in der Fachrichtung Maschinenbau
- Fertigungserfahrung wünschenswert (u.a. Biegen, mechanische Bearbeitung, Schweißen)
- nachweisbar mehrjährige Vertriebserfahrung in vorgenannten Zielbranchen
- analytische Fähigkeiten sowie die Beherrschung von nutzen- und bedarfsorientierter Verkaufsstrategien
- Überzeugungskraft, Kompetenz und Kreativität, um optimale kundenspezifische Lösungen zu entwickeln und umzusetzen
- Hohe Kommunikationsfähigkeit, Vertriebsorientierung sowie Umsetzungsstärke und Engagement
- MS Office-Kenntnisse sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse
- ERP- und CRM-Kenntnisse von Vorteil

Tube-Tec Rohrverformungstechnik GmbH

Hirtscheider Straße 13 – 15, 57647 Nistertal

Tel +49 2661 9591-0 | Fax +49 2661 9591-82 | E-Mail: bewerbung@tube-tec.de | www.tube-tec.de

Wir bieten Ihnen:

- Übernahme von Verantwortung für ein vielseitiges Aufgabengebiet in einem national und international agierendem Unternehmen an einem idyllischen Standort mitten im Westerwald
- Angenehme, kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem professionellen und motivierten Team
- Attraktives und leistungsbezogenes Gehalt
- Sicherer und zukunftsorientierter Arbeitsplatz in einem familiär geprägten Umfeld

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bevorzugt per E-Mail an Herr Knewitz, der Ihnen für weitere Informationen gerne zur Verfügung steht.